

Nous
VOUS ATTENDONS
avec
IMPATIENCE... !

Vous avez une appétence pour le marketing & le commercial ?

Vous avez le sens de la relation client, une bonne capacité d'écoute et d'analyse ?

Vous avez une bonne connaissance de l'écosystème grenoblois ?

**Dans le cadre de notre développement,
NOUS RECHERCHONS NOTRE**

**CHEF DE PROJET MARKETING
/ BUSINESS DEVELOPER (H/F)**



Qui sommes-nous ?

Cabinet marketing et communication créé en 2006 par Marie-Hélène Boissieux, adeo est positionné en **appui stratégique auprès des dirigeants d'entreprises** PME - ETI. Notre force réside à la fois dans l'accompagnement de nos clients sur la stratégie marketing et communication ainsi que sur la mise en œuvre opérationnelle (création de supports marketing et sites web, événementiel, réseaux sociaux et relations presse).

Au sein d'une équipe de 6 personnes, vous travaillerez dans un univers, certes exigeant, mais passionnant ! **L'excellence** est notre leitmotiv permanent.

Battant (e) **Proactif (ve)** et **Réactif (ve)**

vous saurez entretenir des relations de haut niveau avec nos clients, jongler avec les dossiers au quotidien, tout en veillant à prioriser les missions variées qui vous seront confiées, à savoir :



VOTRE MISSION

- **PILOTAGE DE PROJETS MARKETING-COMMUNICATION** : coordination des projets en cours du cabinet sur les supports marketing et digitaux
- **ANIMATION DES RESEAUX SOCIAUX** des comptes clients et ceux du cabinet : définition de l'axe éditorial, force de proposition sur le contenu ; rédaction, publication.
- **CO DEFINITION D'UNE STRATEGIE COMMERCIALE et mise en œuvre opérationnelle** : analyse et étude de marchés, prospection commerciale, montage de partenariats, recherche de nouveaux clients, relances...etc

COMMERCIAL, affable, vous savez négocier, vous avez le sens du relationnel et de l'écoute clients. La connaissance de l'écosystème grenoblois est un plus.

Vous avez une « **BONNE PLUME** » ; vous savez comprendre rapidement l'univers de nos clients.

RIGoureux (SE) et **PROFESSIONNEL (LE)**,

vous êtes orienté(e) client et veillez à l'excellence de la qualité de votre prestation

CRÉATIF vous faites preuve d'une ouverture d'esprit pour intégrer l'innovation dans le développement du business du Cabinet.

BAC + 4 / 5 Master ICM ou grandes écoles (GEM, IAE...etc)



VOTRE PROFIL

Spécificités du cabinet

Positionnement :

Appui stratégique auprès des dirigeants d'entreprise

Clients :

Chefs d'entreprises Grands groupes et TPE / PME / ETI en Auvergne Rhône-Alpes et Paris (General Electric / Edf / Artelia...etc)

Secteurs d'activité :

Montagne
Transition énergétique
Services
Santé
Institutionnel...etc



Conditions de travail :

Chèque déjeuner
Télétravail possible
Management participatif style start up



Lieu de travail :

Cabinet basé à **St Marcellin (Isère)**, proche de la gare SNCF, à **30' de Grenoble** et à **30' de Valence**

Poste à pourvoir
à partir de
janvier 2024

ENVOYEZ

LETTRE DE MOTIVATION + CV
mhboissieux@adeocom.fr